

Existem diversas formas de agregar valor a uma empresa por meio do [processo de M&A](#), em específico, pela aquisição.

Nesse texto, serão apresentadas as formas em que as aquisições são capazes de **agregar valor** a uma empresa.

Antes de tudo, vale ressaltar que uma aquisição significa comprar a maioria ou toda a ação de um negócio alvo, com o objetivo de que a empresa do(a) comprador(a) seja capaz de agregar valor no mercado.

Nesse sentido, uma fusão ou aquisição pode ser uma estratégia viável para uma empresa expandir e melhorar seus índices de rentabilidade.

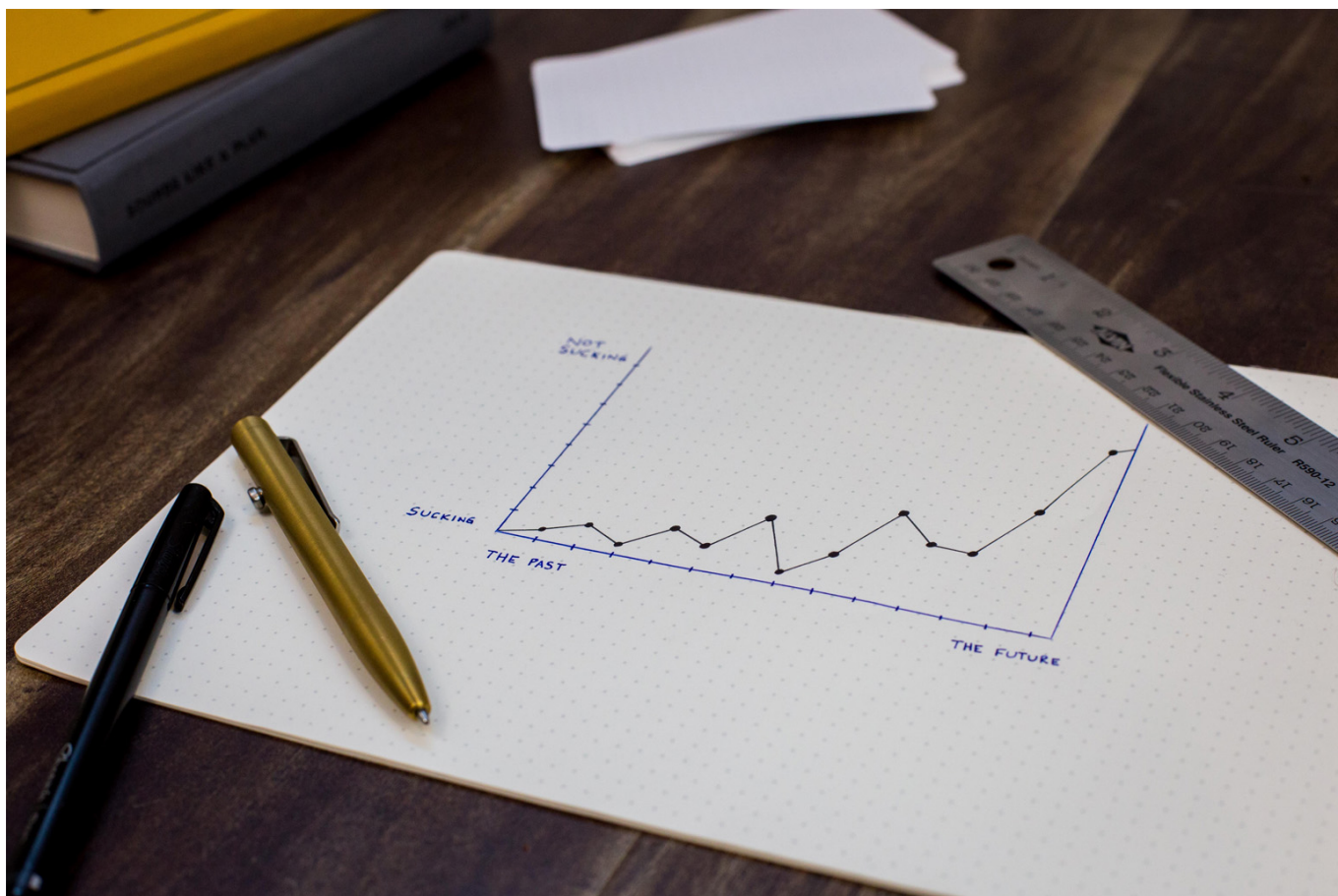
Especificamente, as empresas, independentemente de seu tamanho, buscam realizar transações de M&A para agregar valor a partir das perspectivas que serão apresentadas a seguir.

São elas:

- Entrar no mercado externo
- Aquisição de talento qualificado e propriedade intelectual
- **Crescimento acelerado** e superação da concorrência

Para empresários(as) é essencial o conhecimento dessas práticas, caso estejam buscando uma aquisição com o máximo de benefícios para a sua empresa.

1. ENTRAR NO MERCADO EXTERNO



Uma das formas mais populares de expansão do tamanho e valor das empresas é por meio do direcionamento ao **mercado externo**.

Nesse viés, as empresas exercem esse objetivo adquirindo uma empresa de um país específico, o que possibilita a melhora do seu escopo e alcance.

Além disso, adquirir uma empresa estrangeira também é a maneira mais fácil de adentrar ao mercado de determinado país.

2. AQUISIÇÃO DE TALENTO QUALIFICADO E DE PROPRIEDADE INTELECTUAL

Uma vez que uma empresa adquira outra empresa, na maioria dos casos, há também a aquisição da sua equipe e dos ativos de propriedade intelectual.

Essa aquisição é particularmente benéfica se a empresa adquirente está com a necessidade

de um determinado talento ou se está buscando assumir a propriedade intelectual da empresa adquirida.

Essa prática irá garantir que a sua empresa possua uma nova propriedade intelectual, respeitando as normas impostas pela LPI (Lei de Propriedade Industrial), evitando possíveis litígios no tocante a violações de patentes ou marcas.

3. CRESCIMENTO ACELERADO E SUPERAÇÃO DA CONCORRÊNCIA

Além disso, [as aquisições também ajudam a acelerar o crescimento da empresa](#), o que ajuda a superar a concorrência de forma mais rápida.

O crescimento orgânico, ou crescimento alcançado pelo aumento da produção e das vendas internas, não acontece da noite para o dia.

Às vezes, pode levar anos para dobrar o tamanho de uma empresa, além dos desafios enfrentados durante o processo.

Nesse sentido, com a aquisição de uma outra empresa, o adquirente irá absorver seus serviços/produtos, funcionários e departamentos, aumentando a receita e valorizando seu negócio.

Além disso, adquirir outra empresa pode significar ter acesso aos seus clientes existentes, o que irá aumentar ainda mais a receita da sua empresa.

Em conclusão, a aquisição de outras empresas e as práticas apresentadas que buscam expandir o valor da empresa são pontos fundamentais para o destaque no ambiente empresarial.

Contudo, é ideal que todas as práticas sejam assessoradas por uma equipe qualificada e especializada no processo de M&A, para que as práticas sejam capazes de **agregar valor** à sua empresa. [Entre em contato com a nossa equipe!](#)